

红耀照明代理商 加盟方案书



单位名称（签章）： _____

地 址： _____

一、加盟条件

1. 持有中华人民共和国有效身份证的自然人或持有企业法人营业执照的企业。
2. 认同红耀照明品牌，遵守红耀照明相关经营、管理的规定，自觉维护品牌的信誉形象。
3. 具备一定经济实力，具有符合公司要求的营业面积和经营场所。
4. 具有良好的商业信誉、商德和持久的经营意识。
5. 具有先进的营销理念，善于团队管理。
6. 有良好的销售网络,对区域终端市场有较强的掌控能力。
7. 完全执行公司的分销、促销、定价等营销方案。
8. 优先招商从事洁具、五金、门业、装修公司、水电安装、灯饰等建材行业经营者。

二、加盟区域

- 1、特级城市：北京、上海、天津、重庆
- 2、一级城市：广州、杭州、郑州、武汉、成都、西安、南京、南昌、福州、济南（不含所辖县级市）
- 3、二级城市：除特、一级城市外其他省会城市、GDP 前 60 位的地级市（不含所辖县级市）
- 4、三级城市：其他地级市（不含所辖县级市）
- 5、所有的县及县级市

三、加盟优势

- 1、**节能行业，前景光明** 我国“十一五”规划纲要提出节能减排目标，采用节能的家庭照明方式和公共照明方式是其中重要组成部分。节能灯行业迎

来了发展的春天，市场发展前景无限光明。

2、卓越品牌，高端品质 红耀照明作为节能灯的卓越品牌，已有十几年的发展历史，高端品质的定位，使产品远销十几个国家和地区。

3、专业产品，多种规格 红耀照明专业节能产品，十一大系列，500多个品种，多种产品规格以满足不同顾客的需要。

4、多项认证，专利保障 公司已通过 ISO9001、CE、GS、CB、ROSH 等国际多项认证，CQC、节能、能效标识等国内多项认证，拥有多项产品设计专利及结构专利，让先入市场空白的利益得以保障。

5、全面宣传，广告支持 公司在浙江卫视等多家电视台、钱江晚报等多家报纸、中国灯饰网等多家网站，以及高速、墙体等全方位的广告支持。

6、专业团队，优质服务 红耀照明有专业的服务团队，实行专人、专区、专职负责制，通过经常的业务培训，协助各地的投资者提升经营业绩和销售技巧，并协助解决经营中出现的困难。

7、实惠条件，让利于客 红耀照明本着“先让客户赚钱”的思想，制定出垫付资金的实惠条件，并且在包修包换的服务条款上预于优惠。

四、 合件细则

1、公司实行区域代理制度，代理商在其代理区域内行使公司本部赋予的一切权力，履行公司本部应承担的义务。

2、代理合同试行期半年，期后签订正式的代理合同。

3、公司实施以地级市为单位的独家代理制，即最高代理为市级代理，直辖市区级代理，具备条件的可申请省级代理。

4、公司实行优惠的货款结算方案，即代理方在代理期前三个月内，可以享受发

货货款 10%的赊销。代理期三个月后，或者货款总额额达 50 万时，公司将全额发货。条件具备者，可进一步申请。

5、代理商在签定代理合同以后，公司将免费提供定量的灯箱、点灯台、广告资料，以及最新的产品样品。

6、代理商售出产品以后，在正常条件下使用一年期内，可以包修、包换、包退。打坏灯管的做半支灯进行调换。

7、代理商销售产品达到一定量时，公司将考虑在当地市场投放适当的广告，来支持代理商的销售。

8、公司将根据区域需要，派出销售团队帮助经销商开拓市场，扶上马，送一程，保证快速收回投资并实现赢利。

9、达到一定年销售额的代理商，可享受 3-10%不等数额的渠道回款。

10、双方本着共赢的原则，真诚合作、携手共进，为创造和谐、节能的社会，贡献自己的一份力量。